

QUELQUES CONSIDERATIONS ECONOMIQUES RELATIVES AU MANIOC

R 1130

H0000127



CENTRE POUR LE DEVELOPPEMENT DE L'HORTICULTURE  
CAMBERFNE -- DAKAR

REPUBLIQUE DU SENEGAL  
MINISTERE DE LA RECHERCHE SCIENTIFIQUE ET TECHNIQUE  
INSTITUT SENEGALAIS DE RECHERCHES AGRICOLES

## ANNEXE : CONSIDÉRATIONS ÉCONOMIQUES RÉLATIVES AU MANIOC

Dans la plupart des pays africains on consomme le manioc après transformation artisanale ou industrielle en fufou, gari, tapioca, il est très parfois utilisé pour la purification par contre au Sénégal il sert aussi de légume. De 1976-77 à 1979-80 la production de cette spéculature a été passée de 67 470 t à 13.647 t, cette baisse s'explique probablement par la persistance de la sécheresse et par des problèmes paysanitaires (mosaïque et cochenille). Une étude réalisée par l'Institut Universitaire de Technologie à partir d'un panel de 556 ménages évalue la consommation en manioc par unité de consommation à 11,1 kg contre 14,4 kg pour l'oignon, 10,08 kg pour la pomme de terre, 6,65 kg pour les choux. Cela démontre avec suffisance l'importance de cette spéculature dans l'alimentation des Sénégalais. Toutefois aucune disposition étatique ne réglemente les modalités d'organisation de sa commercialisation, des importations incontrôlées en provenance de Guinée-Bissau, de la Gambie sont à noter.

On distingue deux types de manioc :

- le manioc dit "ordinaire"
- le manioc dit "Combo"

Pour les différencier il suffit de gratter légèrement le manioc pour le premier on a une couleur blanche, pour le second une couleur rouge. La préférence des consommateurs porte sur le deuxième type.

### A - COMMERCIALISATION AU NIVEAU EXPLOITATION

Les ramasseurs collecteurs (banabanas) achètent cette spéculature par sac ou négocie avec le producteur pour que celui-ci lui vende tout son champ. Ils jugent dans ce cas la valeur commerciale du produit en prenant dix pieds au Hasard.

Pour ce qui est de la vente au sac il faut distinguer :

- le "bloc" sac de 140 kg
- le "étagué" sac de 120 kg
- le sac d'oignon récupéré rempli de manioc (35 à 40 kg)

Les prix au producteur

Prix au producteur campagne 84/sac de 120 kg

MOIS	PRIX DU SAC	PAR KG
Mars	11.030	91,91
Avril	12.255	102,12
Mai	102213,68	85,11
Juin	6250	52,08
Juillet	12.000	100
Aout	13.372	131,13
Septembre	13666,66	113,89
Octobre	12.000	100

Ces prix sont bien entendu sujets à la loi de l'offre et de la demande. Le manioc peut être produit pendant pratiquement toute l'année le niveau de prix dépend de la disponibilité en facteurs de production qui conditionne l'offre. Par conséquent d'une année à l'autre on peut noter de profonde mutation contrairement aux légumes dits à type européen où les périodes d'effondrement et de hausse des prix connaissent pratiquement pas de changement d'une année à l'autre.

B) COMMERCIALISATION AU NIVEAU MARCHE

De producteur au consommateur le manioc connaît les transactions suivantes :

Producteur  
Banananas  
Grossistes-coopeurs  
/  
Demi-grossistes  
/  
Détaillants  
Consommateurs

Pour la mise en relief de l'importance du manioc par rapport aux autres légumes nous avons entrepris une série d'enquêtes dans les deux plus grands marchés dakarois (Castors et Thiaroye) qui dégagent les résultats suivants :

- sur l'ensemble des deux marchés il représente 14,58% du tonnage en global mensuel débarqué (environ 50 t/mois dans chacun de ces deux marchés)
- par rapport à la valeur globale des produits débarqués sa contribution est de 18,02%

Ces pourcentages s'expliquent par le fait que cette spéculations est très consommée au Sénégal.

La vente au détail se fait au tas et rarement au kg ce qui est d'ailleurs valable pour la plupart des espèces maraîchères.

### C) LES PRINCIPALES ZONES D'APPROVISIONNEMENT EN MANIOC POUR LA REGION DE DAKAR

(Campagne 1984)

Mois	Zones
Février	Thiès, Casamance
Mars	Thiès, Casamance
Avril	Diénder, Guinée Bissau
Mai	Tivaouane, Diénder
Juin	Tivaouane, Diénder
Juillet	Thiès, Tivaouane
Aout	Tivaouane, Lompoul
Septembre	Tivaouane, Diénder

Il ressort de ce tableau que la région de Thiès et de la Casamance jouent un rôle de tout premier plan pour l'approvisionnement de Dakar en manioc. Dans ces zones de production le cycle varie de 9 à 11 mois et les rendements sont de l'ordre de 12 à 15 t/ha. Le feuillage après séchage sert à l'alimentation du bétail.

#### D) QUELQUES ACTIONS A ENTREPRENDRE

##### . meilleur étalement de la production

Les prix les plus élevés se situent pendant l'hivernage, celui-ci correspondant beaucoup plus à une période de plantation que de récolte car les maraîchers repiquent leurs boutures au mois de juillet.

Par conséquent pour étaler la production la recherche doit mettre au point des variétés pouvant être récoltées à partir du 7ème mois de la plantation et ce, jusqu'au 19ème mois, en irriguant éventuellement du 15ème au 19ème mois si nécessaire. Soit la schéma que voici :

Jillet. Aout. Septembre. Oct. Nov. Dec. J. F; M, A. M. J. JL. A. S. O N. D. J. F. M.

plantation	d e b u t d e r é c o l t e :	Fin de récolte
	: Irrigation : éventuelle	
	plantation	d e b u t d e r é c o l t e

### Augmentation de la productivité

Elle peut être réalisée en sélectionnant les variétés prédisposées à un rendement élevé tolérantes à la virose et aux cochenilles avec un complément de fertilisation principalement potassique.

### Mise à la disposition des maraîchers de boutures de bonne qualité

### Créer à l'instar de la comme de terre un comité de suivi de la commercialisation du manioc

La création de ce comité permettra de réfléchir sur les voies et moyens susceptibles d'assurer une meilleure commercialisation par une protection de la production locale pendant certaine période où il n'est pas nécessaire de faire appel aux importations pour une couverture des besoins. En outre la production nationale pourra être mieux orientée compte tenu des opportunités qu'il y'a lieu de saisir (variétés tolérantes à utiliser, époque de culture etc).

L'intérêt croissant accordé actuellement au manioc par la recherche maraîchère et les résultats encourageants enregistrés permettront incontestablement de modifier dans un proche avenir les données existantes en vue d'une meilleure satisfaction des besoins.

EVOLUTION DES PRIX DE VENTE/GROS / CASTORS - THIAROYE (1934)

MOIS	CASTORS		THIAROYE	
	p/s de 120 kg :	p/kg	p/s de 120 kg :	p/kg
Mars	20.937	174,47	19.260	160,41
Avril	21.155	176,3	18.890	157,41
Mai	21.918,18	182,65	20.000	166,66
Juin	15.500	126,16	14.472,22	120,60
Juillet	25444,44	212,03	24444,44	203,70
Août	28.944,44	241,20	27.300	231,66
Septembre	22.050	783,75	24.000	200